



Panduro erbjuder artiklar som utvecklar både barns och vuxnas kreativitet genom inspiration och idéer. Vi ska upplevas som innovativa och skapa nya segment inom vår marknad. Våra kunder, medarbetare, leverantörer och andra intressenter ska känna förtroende för oss på grund av våra produkters kvalitet, vårt sociala ansvar och vårt miljöarbete. Läs mer om oss på www.panduro.com

Till vår butik i Jönköping söker vi Säljare på 23 tim/ v tom 31 dec -20 med möjlighet till vikarierande butikschef på 1 år

Vi söker dig som är utåtriktad och serviceminded för anställning i vår butik. Vi ser gärna att du är van vid arbete i högt tempo. Till en början så kommer du att jobba parallellt med nuvarande BC på 23 tim/vecka fram till årsskriftet för att sedan ta över butiken själv och vikarierar som butikschef i ca.1 år.

Uppgifter och ansvarsområden

I egenskap av butikschef styr du över din butik i enlighet med Panduros koncept och vision. Du sätter din prägel på butikens drift och säljkultur, och driver den som din egen. Som butikschef har du det fullständiga ansvaret för försäljning samt personal, vilket också innebär coaching och vidareutbildning.

Om dig själv

Du drivs av att sälja, utveckla och skapa resultat. Du leder, bygger och utvecklar ditt team för att nå gemensamma mål. Du är en tydlig kommunikatör och har en förmåga att leda, coacha, utveckla och motivera dina medarbetare. Du ser värdet av att bygga och vårda relationer. Våra kunder är det viktigaste vi har, så att ge och förmedla bra service är självklart för dig.

Bakgrund och kompetens

Som butikschef hos Panduro bör du besitta branskmässiga egenskaper, så att du kan driva din butik och leverera ett bra resultat samtidigt som du motiverar din personal att ge kunderna den absolut bästa servicen.

Kan du instämma i följande påståenden?

- du har en chefsbakgrund inom detaljhandel, gärna butikskedja
- du brinner för att skapa resultat

- du coachar, utvecklar och ger feedback till dina medarbetare mot satta KPI:er
- du är energisk, har överblick samt ett glatt humör
- du har sinne för god service och lägger stort fokus på försäljning och ett bra kundbemötande – kunden ska alltid lämna butiken nöjd och glad

Vi erbjuder dig

Som anställd på Panduro får du chansen till personlig och yrkesinriktad utveckling på ett skandinaviskt, progressivt och växande företag med bra anställningsförhållanden.

Din ansökan ska innehålla ett personligt brev med kontaktuppgifter samt CV. Vi kallar löpande till intervjuer så vänta inte med din ansökan.

Sista ansökningsdag

13-09-2020.

Tillträde

Snarast

Ansökan sänds till

bc141@panduro.se

Märk ansökan med:

Säljare/Butikschef

Välkommen med din ansökan

panduro[®]