



*Panduro är Europas marknadsledande leverantör av hobbymaterial. Företaget finns i flera länder med huvudkontor i Malmö. Försäljningen av våra ca 10 000 artiklar sker via egna butiker, återförsäljare och e-handel. Vi har i dagsläget 104 butiker i sju länder. Panduro har ca 650 anställda och god lönsamhet.*

## Till vår butik i Borås söker vi

# BUTIKSCHEF

**Vi söker en butikschef som vill göra skillnad och som av erfarenhet vet att det krävs en duktig ledare för att driva ett starkt team till goda resultat. Du har relevant erfarenhet av liknande uppgifter.**

### Uppgifter och ansvarsområden

I egenskap av butikschef styr du över din butik i enlighet med Panduros koncept och vision. Du sätter din prägel på butikens drift och säljkultur, och driver den som din egen. Som butikschef har du det fullständiga ansvaret för försäljning samt personal, vilket också innebär coaching och vidareutbildning. Du ansvarar för att kunderna upplever butiken som inspirerande. Det bör betonas att kreativiteten sätts i främsta rummet.

### Om dig själv

Du drivs av att sälja, utveckla och skapa resultat. Du leder, bygger och utvecklar ditt team för att nå gemensamma mål. Du är en tydlig kommunikatör och har en förmåga att leda, coacha, utveckla och motivera dina medarbetare. Du ser värdet av att bygga och vårda relationer. Våra kunder är det viktigaste vi har, så att ge och förmedla bra service är självklart för dig.

### Bakgrund och kompetens

Som butikschef hos Panduro bör du besitta en rad branskmässiga och personliga egenskaper, så att du kan driva din butik och leverera ett bra resultat samtidigt som du motiverar din personal att ge kunderna den absolut bästa servicen.

### Kan du instämma i följande påståenden?

- \* du har en chefsbakgrund inom detaljhandel, gärna butikskedja
- \* du brinner för att skapa resultat
- \* du coachar, utvecklar och ger feedback till dina medarbetare mot satta KPI:er och resultat
- \* du motiveras av att ta ansvar
- \* du är energisk, har överblick samt ett glatt humör
- \* du har sinne för god service och lägger stort fokus på försäljning och ett bra kundbemötande – kunden ska alltid lämna butiken nöjd och glad
- \* du är en riktigt duktig säljare

### Vi erbjuder dig

Som anställd på Panduro får du chansen till personlig och yrkesinriktad utveckling på ett skandinaviskt, progressivt och växande företag med bra anställningsförhållanden.

Tjänsten är på 100 % med tillträde snarast. Vi kallar löpande till intervjuer så vänta inte med din ansökan. Din ansökan ska innehålla ett personligt brev samt CV med foto. Sista ansökningsdag är den 8 september 2019.

Ansökan sänds till [Jonas.vonBahr@panduro.se](mailto:Jonas.vonBahr@panduro.se)  
Märk ansökan med: Bc Borås.

**panduro®**